

CRITERIA BEDRIJFSSTEUN Onderzoeksprojecten

(de vermelde indicaties in onderstaande tabellen zijn niet limitatief)

ADDITIONALITEIT <input type="checkbox"/> NIET STEUNBAAR <input type="checkbox"/> STEUNBAAR	
Stimulerend effect van de steun. Dit criterium beoordeelt in welke mate de steun effectief een stimulerend effect heeft en nodig is voor de onderneming om het project uit te voeren.	
Indicaties tegen	Indicaties voor
Geen stimulerend effect van de steun. Zelfs niet voldaan aan minstens 1 v/d minimale Europese eisen.	Voldaan aan minstens 1 v/d minimale Europese vereisten m.b.t. stimulerend effect v/d steun: <ul style="list-style-type: none">○ ingediend door kmo <i>of</i>○ steun verdiept, versnelt of verbreedt het onderzoek <i>of</i>○ steun leidt tot meer R&D op bedrijfsniveau en/of uitbreiding innovatiecapaciteit <i>of</i>○ project wordt zonder steun niet uitgevoerd onder huidige omstandigheden.

I. IMPACT <input type="checkbox"/> NIET STEUNBAAR <input type="checkbox"/> STEUNBAAR	
Strategische belang voor de Vlaamse onderneming. Dit criterium beoordeelt hoe groot het strategisch belang is v/h project voor het bedrijf op niveau van de Vlaamse vennootschap (of business unit in geval het niveau v/d onderneming een artificieel beeld geeft). De voorkeur gaat naar projecten die nieuwe kennis genereren die een duidelijk competitief voordeel kan opleveren voor het bedrijf (transformatieproces op lange termijn).	
Indicaties tegen	Indicaties voor
Strategisch belang v/h project voor het bedrijf is eerder beperkt: project resulteert in eerder beperkte verhoging v/d competitiviteit v/h bedrijf. Business case onduidelijk, bevat hiaten, onvoldoende onderbouwd of (te) optimistisch.	Business case is realistisch en overtuigend. <i>en</i> Project draagt bij tot een belangrijke strategische stap (competitief voordeel, belangrijk groeitraject, bijdrage tot nieuw technologieplatform met ruime toepassingsmogelijkheden, aanzet tot diversificatie, marktverruiming, project van strategisch belang om een belangrijk onderzoeksproject naar Vlaanderen te halen, project van belang in de relatieve positionering t.a.v. totale en/of niet-Vlaamse R&D activiteiten, project met impact op de innovatiecapaciteit v/h bedrijf, ...). Het project vergroot of verdiept de kennisbasis met een duidelijk potentieel op valorisatie zoals beschreven in de business case op (middel)lange termijn <i>en</i>

	Project past in de roadmap v/h bedrijf.
--	---

<p>Economische (en maatschappelijke) hefboom. Voor beoordeling v/d economische impact v/h project ligt de nadruk op de onderbouwing/geloofwaardigheid v/d business case(s) op basis waarvan de impact gerealiseerd kan worden. Er wordt rekening gehouden met het verwachte verschil dat het project zal maken op vlak van tewerkstelling en investeringen in Vlaanderen. Ook effecten bij derden in Vlaanderen kunnen worden meegenomen, verdere R&D investeringen (incl. tewerkstelling in R&D) naar aanleiding v/h project of herinvesteringen van inkomsten bekomen o.b.v. projectresultaten zolang de investering/tewerkstelling in Vlaanderen gebeurt. Ook de maatschappelijke impact v/h project wordt hier meegenomen.</p>	
Indicaties tegen	Indicaties voor
<p>Onvoldoende verwachte economisch toegevoegde waarde voor Vlaanderen.</p> <p>Project gericht op uitdoofscenario.</p> <p>Maatschappelijke onaanvaardbaar project of project gericht op ontwikkeling militaire toepassingen.</p>	<p>Voldoende verwachte economisch toegevoegde waarde voor Vlaanderen realistisch haalbaar.</p> <p><i>en</i></p> <p>Onderbouwde en geloofwaardige business case.</p> <p>De steun stimuleert extra private investeringen in O&O.</p> <p>Minstens maatschappelijk neutraal.</p>

<p>Verankering economische hefboom & integratie in Vlaams innovatie-ecosysteem. Beoordeling van de verwevenheid en inbedding van de aanvragende onderneming in het Vlaamse innovatie-ecosysteem en de mate waarin het project bijdraagt tot verdere verankering in Vlaanderen, rekening houdende met het lokale netwerk (ook na het project: innovatie-ecosysteem: toeleveranciers, dienstverleners, kenniscentra,...), de operationele zelfstandigheid v/d Vlaamse vestiging, de interne concurrentiepositie t.o.v. andere bedrijfsvestigingen, of het project bepalend is in het naar Vlaanderen halen v/e belangrijk nieuw onderzoeksproject,</p>	
Indicaties tegen	Indicaties voor
<p>Verankering v/d toegevoegde waarde in Vlaanderen is (te) beperkt en/of onzeker.</p>	<p>Belangrijk lokaal netwerk: aantoonbare interacties met andere Vlaamse bedrijven of kennisinstellingen of een duidelijk plan van aanpak hoe deze in het kader van het voorliggend project opgebouwd en/of versterkt zullen worden.</p> <p>Natraject vindt (minstens ook) in Vlaanderen plaats.</p> <p><i>en</i></p> <p>Project draagt bij tot (verdere) verankering in Vlaanderen (bv. versterken/uitbreiden van samenwerking(en) binnen Vlaanderen,</p>

	versterken v/d interne concurrentiepositie t.o.v. andere bedrijfsvestigingen, project bepalend in de beslissing of een belangrijk nieuw onderzoeksproject al dan niet in Vlaanderen wordt uitgevoerd, ...).
--	---

II. POTENTIEEL OM IMPACT TE BEREIKEN NIET STEUNBAAR STEUNBAAR

SWOT extern: opportuniteiten/bedreigingen. De beoordeling houdt rekening met externe factoren die het valorisatiepotentieel van het project kunnen beïnvloeden: o.m. marktomvang, marktevolutie, concurrentie, 'freedom to operate', omgevingsfactoren (zoals regelgeving),	
Indicaties tegen	Indicaties voor
Geen of beperkte marktvooruitzichten (bv. kleine of sterk krimpende markt, sterke concurrentie, belemmerende of onduidelijke regelgeving, onvoldoende FTO, ...).	Reële, voor het bedrijf toegankelijke, markt(niche) van voldoende omvang, en zonder beperkende regulering
Onvoldoende kennis van de markt, reguleringen, klantverwachtingen, concurrentie, barrières,	Normale concurrentie-omgeving.

SWOT intern: sterkte/zwakke punten v/d bedrijfspartners om projectresultaten naar de markt te brengen & valorisatie track record. De beoordeling houdt rekening met interne factoren in het bedrijf die het valorisatiepotentieel v/h project beïnvloeden: o.m. uitgangspositie op de markt, IPR, beschikbaarheid van strategische allianties, toegang tot noodzakelijke middelen vereist voor valorisatie (incl. financiële middelen). Ook de mate waarin een bedrijf eerdere valorisatie-intenties voor Vlaanderen reeds is nagekomen, wordt meegenomen.	
Indicaties tegen	Indicaties voor
Relatief zwakke uitgangspositie in de beoogde markt (of perspectief hierop).	Goede uitgangspositie in de beoogde markt (of perspectief hierop), rekening houdende met haalbaarheid strategische allianties, plan van aanpak, IPR aspecten, reguleringsaspecten, track record op vlak van valorisatie, management team, toegang tot noodzakelijke middelen vereist voor valorisatie (incl. voldoende financiële middelen).
Eerdere valorisatie-intenties voor Vlaanderen (cfr. vorige projecten) niet of slechts in beperkte mate nagekomen.	Eerdere valorisatie-intenties voor Vlaanderen (cfr. vorige projecten) grotendeels of volledig nagekomen, <i>of</i> nieuwe klant <i>of</i> vorige aanvragen nog in valorisatie.

III. DOELSTELLINGEN

NIET STEUNBAAR STEUNBAAR

Nieuwe kennisopbouw & uitdagingen. Beoordeling v/d mate van nieuwe technisch-wetenschappelijke kennisopbouw in het wereldwijde technologiedomein en de graad van uitdagingen in functie v/h toegekend basissteunpercentage (onderzoeksproject vs. gemengd project met onderzoek en ontwikkeling).	
Indicaties tegen	Indicaties voor
Project loopt achter t.o.v. de state-of-the-art in de sector (of levert hier geen bijdrage toe).	Project draagt bij tot meer kennisopbouw in het Vlaamse R&D gebeuren (bedrijven en eco-systeem).
Doelstellingen v/h project (nieuwe kennisopbouw en/of uitdagingen) onduidelijk of niet haalbaar.	<i>en</i> Project verlegt de internationale state-of-the-art (of draagt hier minstens toe bij voor het deelproject getypeerd als ontwikkeling).
Niveau van nieuwe kennisopbouw en/of uitdagingen (te) beperkt.	<i>en</i> Reële onderzoeksuitdagingen (of ontwikkelingsuitdagingen voor het deelproject getypeerd als ontwikkeling).
Project bestaat hoofdzakelijk uit routinematige verbeteringen, engineering of implementatie.	

IV. POTENTIEEL OM DOELSTELLINGEN TE BEREIKEN NIET STEUNBAAR STEUNBAAR

Relevantie en kwaliteit van de aanpak & Match projectuitvoering/valorisatiedoelstelling. Beoordeling v/d relevantie en kwaliteit v/d projectaanpak om tot de projectdoelstellingen te komen (tijdens het project). De kwaliteit v/h werkprogramma wordt enkel in rekening gebracht wanneer dit een impact heeft op de slaagkans v/h project. Er wordt tevens rekening gehouden met de mate waarin de projectuitvoering is afgestemd op het bereiken v/d beoogde valorisatiedoelstelling (op langere termijn). Het is niet noodzakelijk dat het project op zich volstaat om tot de beoogde valorisatie te komen, het moet wel duidelijk zijn dat het project belangrijk is om tot beoogde valorisatie te komen.	
Indicaties tegen	Indicaties voor
Tekortkomingen in de aanpak (bv. uitdagingen onvoldoende geïdentificeerd, aanpak onvoldoende afgestemd op uitdagingen, globale aanpak onvoldoende duidelijk, kwaliteit werkprogramma hypothekeert slaagkans v/h project, ...).	Aanpak is relevant, kwaliteitsvol en afgestemd op het bereiken v/d doelstellingen (oa. uitdagingen geïdentificeerd, realistisch haalbaar, kostenefficiënt, ...).
Mismatch tussen projectuitvoering en valorisatiedoelstelling. Project draagt niet (of slechts zeer beperkt) bij tot valorisatiedoelstelling.	<i>en</i> Project afgestemd op het bereiken van de (lange termijn) valorisatiedoelstelling.

Expertise en middelen. Beoordeling in hoeverre alle vereiste expertise en middelen aanwezig zijn voor kwalitatieve uitvoering v/h project.

Indicaties tegen	Indicaties voor
<p data-bbox="221 233 1106 336">Belangrijke expertise, middelen of infrastructuur vereist om het project uit te voeren, is onvoldoende aanwezig en er is onvoldoende vooruitzicht op invulling.</p> <p data-bbox="221 376 965 408">Negatieve track record voor projectuitvoering in het verleden.</p>	<p data-bbox="1149 233 2036 336">Consortium beschikt over alle nodige expertise, middelen en infrastructuur om project goed uit te voeren. De taakverdeling tussen de projectpartners is helder.</p> <p data-bbox="1149 344 1182 368"><i>en</i></p> <p data-bbox="1149 376 2036 435">Project draagt bij tot de generatie van meer expertise in het Vlaamse R&D gebeuren (bedrijven en eco-systeem).</p>