



Vlaanderen
is ondernemen



Een bedrijf overdragen of overnemen?

**Doe beroep op
advies en begeleiding**

AGENTSCHAP
INNOVEREN & ONDERNEMEN

vlaio.be

Subsidies voor coaching & advies via de kmo-portefeuille

Elke kmo kan via de kmo-portefeuille subsidies krijgen om opleidingen en advies bij geregistreerde dienstverleners aan te kopen. Hoeveel steun je ontvangt, is afhankelijk van de grootte van je onderneming.

	OPLEIDING & ADVIES
kleine ondernemingen	steunpercentage: 30% steunplafond: € 7.500
middelgrote ondernemingen	steunpercentage: 20% steunplafond: € 7.500

Zowel coaching als advies bij bedrijfsoverdracht vallen onder het gesubsidieerd advies binnen de kmo-portefeuille.

Meer informatie, de aanvraagprocedure en de lijst met geregistreerde dienstverleners vind je terug via: www.vlaio.be/kmo-portefeuille.

WAT IS COACHING?

Coaching bij bedrijfsoverdracht vertrekt van uit de menselijke aspecten van het overdrachtsproces. De coach heeft inzicht in alle aspecten van het overdrachtsproces maar treedt niet op als kennisleverancier. Hij kan eventueel kennisdeskundigen aanbevelen. Hij bewaakt het proces, begeleidt de overdrager/overnemer om fundamentele keuzes te maken. De gecoachte wordt uitgedaagd door middel van vraagstelling. Vooral in de fases van oriënteren, informeren en voorbereiden kan de coach een nuttig klankbord zijn. De coach begeleidt de gecoachte zodat de juiste beslissingen genomen worden om het overdrachtsproces, veranderingsproces gepaard met opvolging of overname in goede banen te leiden.

WAT IS ADVIES?

Advies kan betrekking hebben op alle mogelijke aspecten die verband houden met bedrijfsoverdracht zoals mogelijkheden om het risicoprofiel van de onderneming te verlagen, advies over de indicatoren die de waarde van de onderneming kunnen beïnvloeden, advies over de juridische structuur, successieplanning of communicatie, als ook een overdrachtsplan om de bedrijfsoverdracht voor te bereiden. Ook advies aspecten voor de opvolger of overnemer, om de overname te doen slagen, kunnen gesubsidieerd worden.



Wil je meer weten over de initiatieven specifiek voor starten of groeien door overname? Neem een kijkje www.vlaio.be/sterkondernemen

Dienstverlening via partners

Vlaanderen heeft nood aan meer starters, meer blijvers en meer groeiers. Daarom zetten we projecten op stapel die ondernemers ondersteunen of begeleiden bij het ondernemen. Met onze partners bundelen we onze krachten en middelen. We bieden een brede waaier gesteunde initiatieven.

Individueel advies en coaching

STRATEGIE & GROEI

Strategie & Groei richt zich specifiek op ondernemers die cruciale stappen nemen in de ontwikkeling van hun bedrijf. Dit traject geeft jou waardevol strategisch inzicht in jezelf en in je onderneming zodat je gefundeerde beslissingen kan nemen. Een UNIZO-coach screent zowel jou als ondernemer als je onderneming. Op basis daarvan wordt een situatieschets gemaakt. Samen met je coach stipel je vervolgens een werkbare richting voor je toekomststrategie uit. Dit traject is een samenwerking tussen UNIZO, Antwerp Management School en Graydon.

www.unizo.be/strategie-groei

STARTEN

Starten bereidt kandidaat starters/kandidaat ondernemers voor op wat hen te wachten staat. Ze krijgen daarbij begeleiding bij de opmaak van hun ondernemingsplan en advies omtrent de haalbaarheid ervan.

www.unizo.be/starten

ZEKER VAN JE ZAAK

Zeker van je Zaak, een traject van NSZ, staat ondernemers en overlaters bij tijdens het overnameproces. Je kan zelf kiezen voor de begeleiding die het best bij je past: van een (intensiever) adviestraject of een (volledige) begeleiding van het overnameproces. Daarnaast kan je ook vragen stellen via Whatsapp of deelnemen Facebook of podcast lives, infosessies of Labs.

BEGELEIDINGSTRAJECT BIJ BEDRIJFSOVERDRACHT

Liantis biedt een programma "coaching bij bedrijfsoverdracht" aan ter ondersteuning van de ondernemer op vlak van emotionele en sociale uitdagingen. De coach brengt inzicht in het proces van overdracht en het nemen van de juiste stappen. De coach ondersteunt de ondernemer bij het nemen van beslissingen, het uitvoeren van acties en optimaliseert de vaardigheden nodig om de acties succesvol uit te voeren.

www.liantis.be/nl/oplossing/bedrijfsoverdracht

KMO ADVIESMARKTEN 'ONDERNEMEN OP EEN KRUISPUNT'

Begin december 2020 organiseren UNIZO en Integraal op 2 plaatsen in Vlaanderen (Mechelen en Gent) een Kmo adviesmarkt opgebouwd rond het centrale thema "overnemen/overlaten & eindeloopbaan. Deze ondernemersmarkten richten zich naar een breed doelpubliek: overlaters, kandidaat ondernemers, familiale opvolgers, groeiers, zelfstandigen met pensioen in zicht, starters 45+.... Je krijgt er de unieke gelegenheid tot het inwinnen van individueel advies bij een 35-tal praktijk-experten uit 14 verschillende keuzedisciplines..

www.ondernemersopeenkruispunt.com

UNIZO BEDRIJFSOVERDRACHT ADVIES OP MAAT VOOR OVERLATERS

Dit begeleidingstraject is er voor elke verkoper van een kleine onderneming (eenmanszaak of vennootschap). Experts begeleiden je van bij de voorbereiding van de overname tot de match met een geschikte koper. Na het intakegesprek heb je alvast een basisanalyse op zak over de verkoopbaarheid van je zaak. Nadien bestaat het begeleidingstraject uit deze 3 stappen:

- Overnamescan: waar sta je, hoe vergroot je je kansen op een succesvolle bedrijfsoverdracht ?
- Waardebepaling: wat is je bedrijf waard?
- Geschikte koper zoeken: bedrijfsprofiel wordt online gepubliceerd, checklist informatiebundel wordt samengesteld, kandidaat-kopers worden gescreend.

Bij begeleiding van een familiale bedrijfsoverdracht wordt de publicatie op Overnamemarkt.be vervangen door een adviesgesprek met overnemer en overlater.

www.overnamemarkt.be/nl/adviesopmaat

EYNOVATION PUNCTUEEL ADVIES

EY heeft een ruime ervaring opgebouwd met het ondersteunen van bedrijven en familiale ondernemers bij de overdracht en overnames. EY biedt ondersteuning in de breedste zin van het woord. In het kader van het EYnovation programma kunnen bedrijven de EY expertise rond opvolging en overname aan een verlaagd tarief bekomen (voor maximum 2 uur advies). Voor meer uitgebreid advies zullen de bedrijven doorverwezen worden naar de meest geschikte partij om de gegeven uitdaging aan te gaan (bv. via de kmo-portefeuille) of zal EY zelf de betreffende dienst aanbieden aan een gereduceerd tarief.

www.eynovation.be

VRAAG @ VOKA

Heb je vragen rond de continuïteit van jouw bedrijf? Als ondernemer kan je bij Voka terecht om via een gesprek met een expert een antwoord op jouw vraag te zoeken. De vragen kunnen betrekking hebben op 'hoe de overdracht van mijn bedrijf regelen met meerdere kinderen?', 'wat is de meerwaarde van een familiaal charter', 'hoe omgaan met mogelijke verkoopoppor-tunities?', 'waar vind ik kandidaat-adviseurs voor in mijn Raad van Advies?', 'hoe kan ik starten of groeien door een overname?', ... een heel breed spectrum aan vragen in het kader van de continuïteit en overdracht van jouw onderneming. Voka garandeert anonimiteit in de behandeling van jouw vraag/case door een één op één contact met een ervaren Voka-begeleider.

www.voka.be/advies/overnemen-overlaten

Groepstrajecten

ATELIER/LAB

Voka organiseert kortlopende trajecten, van 3 tot 5 sessies over allerhande thema's met betrekking tot Opvolging & Overname. Deelnemers worden begeleid bij de uitwerking van een 'plan van aanpak' voor hun eigen onderneming. Mogelijke thema's:

- Do's en don'ts van een internationale overname
- Mogelijke overdrachtsscenario's naar de volgende generaties
- Starten door overname
- Groeien door overname
- Implementatie van een Raad van Advies of Bestuur
- Familiebedrijven: opmaak van een familiaal charter
- Verkoop van uw onderneming
- Waardebepaling
- Van zoon/dochter naar familiaal opvolger

www.voka.be/activiteiten/overname-opvolging

TRANSITIO

Transitio is een begeleidingstraject voor bedrijfsleiders die zich willen voorbereiden op een mogelijke verkoop (intern/extern) van hun bedrijf. In een vaste groep van maximum 8 deelnemers wordt tijdens een 5 tal sessies, in alle discretie en onder leiding van een expert, dieper ingegaan op thema's als:

- Voorbereiding op eventuele overname (do's en don'ts)
- Het proces van de overdracht zelf
- Waardebepaling
- Strategische planning
- Juridische en financieel aspecten

www.voka.be/transitio

FAMILIO

Familio maakt de uitdagingen van beide generaties - overlaters & overnemers - bespreekbaar en bereidt je voor op de overdracht van het familiebedrijf. Het is hét groepstraject voor familiebedrijven die overwegen om tussen nu en 5 à 8 jaar een generatiewissel door te voeren. De sterkte van Familio is het feit dat zowel de familiale overlaters, als de familiale overnemers van Vlaamse groei-kmo's hetzelfde traject doorlopen, waardoor er tijdig stilgestaan wordt bij mogelijke valkuilen en dat alles bespreekbaar wordt gemaakt. Ook de ervaringsuitwisseling tussen de deelnemende families en de verschillende generaties onderling wordt als absolute meerwaarde ervaren.

www.voka.be/familio

JIGMO

"Jonge ondernemers als Incubatoren van Groei in Middelgrote Ondernemingen." Programma van 3 jaar waarbij potentiële opvolgers in Vlaamse familie bedrijven worden voorbereid op de mogelijke leiding of overname van het familiebedrijf.

www.eynovation.be

Online instrumenten

WAARDERINGSTOOL

De waarderingstool geeft een idee van de waarde van een onderneming. Deze waardering is gebaseerd op de antwoorden op een aantal vragen die worden gesteld om de huidige en toekomstige situatie van de onderneming te bepalen.

www.unizo.be/waarderingstool

OVERNAMEMARKT

Overnamemarkt.be is het digitale matchmakingplatform van Unizo. Naast de matchmakingfunctie biedt het platform ook tips en advies.

www.overnamemarkt.be

MEER INFORMATIE NODIG? CONTACTEER ONS!

Agentschap Innoveren & Ondernemen (VLAIO)

**Bel gratis 0800 20 555, mail info@vlaio.be
of surf naar www.vlaio.be**