



Vlaanderen
is ondernemen



Een bedrijf overdragen of overnemen?

**Doe beroep op
advies en begeleiding**

Subsidies voor coaching & advies via de kmo-portefeuille

Elke kmo kan via de kmo-portefeuille subsidies krijgen om opleidingen en advies bij geregistreerde dienstverleners aan te kopen. Hoeveel steun je ontvangt, is afhankelijk van de grootte van je onderneming.

	OPLEIDING & ADVIES
kleine ondernemingen	steunpercentage: 30% steunplafond: € 7.500
middelgrote ondernemingen	steunpercentage: 20% steunplafond: € 7.500

Zowel coaching als advies bij bedrijfsoverdracht vallen onder het gesubsidieerd advies binnen de kmo-portefeuille.

WAT IS COACHING?

Coaching bij bedrijfsoverdracht vertrekt vanuit de menselijke aspecten van het overdrachtsproces. De coach heeft inzicht in alle aspecten van het overdrachtsproces maar treedt niet op als kennisleverancier. Hij kan eventueel kennisdeskundigen aanbevelen. Hij bewaakt het proces, begeleidt de overdrager/overnemer om fundamentele keuzes te maken. De gecoachte wordt uitgedaagd door middel van vraagstelling. Vooral in de fases van oriënteren, informeren en voorbereiden kan de coach een nuttig klankbord zijn. De coach begeleidt de gecoachte zodat de juiste beslissingen genomen worden om het overdrachtsproces in goede banen te leiden.

WAT IS ADVIES?

Advies kan betrekking hebben op alle mogelijke aspecten die verband houden met bedrijfsoverdracht zoals mogelijkheden om het risicoprofiel van de onderneming te verlagen, advies over de indicatoren die de waarde van de onderneming kunnen beïnvloeden, advies over de juridische structuur, successieplanning of communicatie, alsook een overdrachtsplan om de bedrijfsoverdracht voor te bereiden. Ook advies voor de opvolger of overnemer, om de overname te doen slagen, kan gesubsidieerd worden.

vlaio.be/kmo-portefeuille

Dienstverlening via partners

Vlaanderen heeft nood aan meer starters, meer blijvers en meer groeiers. Daarom steunen we projecten die ondernemers ondersteunen of begeleiden bij het ondernemen. Met onze partners bundelen we onze krachten en middelen.

Individueel advies en coaching

STARTEN

Starten bereidt kandidaat starters/kandidaat overnemers voor op wat hen te wachten staat. De kandidaat starter krijgt begeleiding bij de opmaak van een ondernemingsplan en advies omtrent de haalbaarheid ervan.

www.unizo.be/starten

ZEKER VAN JE ZAAK

Zeker van je Zaak, een traject van NSZ, staat overnemers en overlaters bij tijdens het overnameproces. Je kiest zelf voor de begeleiding die het best bij je past: van een (intensiever) adviestraject of een (volledige) begeleiding van het overnameproces. Daarnaast kan je je inschrijven voor een lab, infosessie of volg je een Facebook Live Sessie of een podcast.

www.zekervanjezaak.be

BEGELEIDINGSTRAJECT BIJ BEDRIJFSOVERDRACHT

Liantis biedt een programma "coaching bij bedrijfs-overdracht" aan ter ondersteuning van de overnemer of de overlater op vlak van emotionele en sociale uitdagingen. De coach brengt inzicht in het proces van overdracht en het nemen van de juiste stappen. De coach ondersteunt de ondernemer bij het nemen van beslissingen, het uitvoeren van acties en optimaliseert de vaardigheden nodig om de acties succesvol uit te voeren.

www.liantis.be/nl/oplossing/bedrijfsoverdracht

UNIZO BEDRIJFSOVERDRACHT ADVIES OP MAAT VOOR OVERLATERS

Dit begeleidingstraject is er voor elke verkoper van een kleine onderneming (eenmanszaak of vennootschap). Experts begeleiden je van bij de voorbereiding van de overname tot de match met een geschikte koper. Na

het intakegesprek heb je alvast een basisanalyse op zak over de verkoopbaarheid van je zaak. Nadien bestaat het begeleidingstraject uit deze 3 stappen:

- Overnamescan: waar sta je, hoe vergroot je je kansen op een succesvolle bedrijfsoverdracht ?
- Waardebepaling: wat is je bedrijf waard?
- Geschikte koper zoeken: bedrijfsprofiel wordt online gepubliceerd, checklist informatiebundel wordt samengesteld, kandidaat-kopers worden gescreend.

Bij begeleiding van een familiale bedrijfsoverdracht wordt de publicatie op Overnamemarkt.be vervangen door een adviesgesprek met overnemer en overlater.

www.overnamemarkt.be/nl/adviesopmaat

Groepstrajecten

ATELIER/LAB

Voka organiseert kortlopende trajecten, van 3 tot 5 sessies over allerhande thema's met betrekking tot Opvolging & Overname. Deelnemers worden begeleid bij de uitwerking van een 'plan van aanpak' voor hun eigen onderneming. Mogelijke thema's:

- Do's en don'ts van een internationale overname
- Mogelijke overdrachtsscenario's naar de volgende generaties
- Starten door overname
- Groeien door overname
- Familiebedrijven: opmaak van een familiaal charter
- Verkoop van uw onderneming
- Waardebepaling
- Van zoon/dochter naar familiaal opvolger

www.voka.be/activiteiten/overname-opvolging

TRANSITIO

Transitio is een begeleidingstraject voor bedrijfsleiders die zich willen voorbereiden op een mogelijke verkoop (intern/extern) van hun bedrijf. In een vaste groep van maximum 8 deelnemers wordt tijdens een 5-tal sessies, in alle discretie en onder leiding van een expert, dieper ingegaan op thema's als:

- Voorbereiding op eventuele overname (do's en don'ts)
- Het proces van de overdracht zelf
- Waardebepaling
- Strategische planning
- Juridische en financieel aspecten

www.voka.be/transitio

FAMILIO

Familio maakt de uitdagingen van beide generaties - overlaters & overnemers - bespreekbaar en bereidt je voor op de overdracht van het familiebedrijf. Het is hét groepstraject voor familiebedrijven die overwegen om tussen nu en 5 à 8 jaar een generatiewissel door te voeren. De sterkte van Familio is het feit dat zowel de familiale overlaters, als de familiale overnemers van Vlaamse groei-kmo's hetzelfde traject doorlopen, waardoor er tijdig stilgestaan wordt bij mogelijke valkuilen en dat alles bespreekbaar wordt gemaakt. Ook de ervaringsuitwisseling tussen de deelnemende families en de verschillende generaties onderling wordt als absolute meerwaarde ervaren.

www.voka.be/familio

Opleidingen - workshops

KMO ADVIESMARKT 'ONDERNEMEN OP EEN KRUISPUNT'

De ondernemersmarkten richten zich naar een breed doelpubliek, met name overlaters, kandidaat-overnemers, familiale opvolgers, groeiers, zelfstandigen met pensioen in zicht, starters 45+, ... Je kan er advies inwinnen bij experts over meer dan 10 relevante thema's. Daarnaast kan je deelnemen aan workshops voor kandidaat-overnemers en -overlaters.

www.ondernemers-op-een-kruispunt.com

DENK VROEGER AAN LATER

Deze opleidingsavonden verschaffen informatie over bedrijfsoverdracht en eindloopbaan. Ze worden regionaal georganiseerd, dicht bij de ondernemer. Meerdere thema's komen aan bod, zoals waardebeoordeling, fiscale en sociale/ familiale gevolgen bij het verkopen of overlaten van een onderneming, het pensioen voor de zelfstandige en de mogelijkheden om ondernemer te blijven na het pensioen.

www.denkvroegeraanlater.com

Experten

Op vlaio.be vind je een databank met experts bedrijfsoverdracht. Je kan een expert zoeken op basis van meerdere criteria (expertise, grootte onderneming en regio). Tijdens de Week van de Bedrijfsoverdracht, die jaarlijks plaatsvindt in november, kan je een gratis adviesgesprek met een expert inplannen.

vlaio.be/experten-overdracht

Online instrumenten

WAARDERINGSTOOL

De waarderingstool geeft een idee van de waarde van een onderneming. Deze waardering is gebaseerd op de antwoorden op een aantal vragen die worden gesteld om de huidige en toekomstige situatie van de onderneming te bepalen.

Waardering van een vennootschap: www.unizo.be/waarderingstool
Waardering van een eenmanszaak: vlaio.be/waardering

CORPORATE GOVERNANCE SCAN

Corporate governance zorgt ervoor dat de onderneming op een goede en transparante manier wordt bestuurd, geleid en gecontroleerd, met als belangrijkste doelstelling waardecreatie op lange termijn. Professionalisering vormt de basis voor de verdere groei van je bedrijf. Waar staat jouw bedrijf op vlak van governance? Vul de governance scan in en kom te weten welke stappen jij kan zetten om je bedrijf verder te professionaliseren en het governance-kader van jouw bedrijf verder uit te werken.

www.voka.be/limburg/governance_scan

OVERNAMEMARKT

Overnamemarkt.be is het digitale matchmakingplatform van Unizo. Naast de matchmakingfunctie biedt het platform ook tips en advies.

www.overnamemarkt.be

OVERNAME KOMPAS

De vragen van het Overname kompas doen je nadenken over hoe het met je bedrijf verder moet wanneer je als ondernemer denkt aan op pensioen gaan. Je antwoorden zijn een basis om de continuïteit van de onderneming en de overdracht te bespreken binnen de onderneming en de familie, maar ook met externen. Het kan ook de basis zijn voor een eerste oriënterend gesprek met een adviseur. Gaandeweg wordt duidelijk waar ondersteuning nodig is om het proces goed aan te pakken.

vlaio.be/overnamekompas

WERKNEMER WORDT OVERNEMER

Deze scan helpt je bij de voorbereiding van een overdracht van je bedrijf aan werknemers.

www.werknemerwordtovernemer.be/scan

OVERNAMESCAN

De Overnamescan geeft je inzicht in de gebieden waar je goed bezig bent en waar er nog ruimte voor verbetering mogelijk is. Deze scan zet aan tot reflectie. Om in te loggen, gebruik je de gebruikersnaam: **AO2020** en het wachtwoord: **agentschap**.

www.overnamescan.be

MEER INFORMATIE NODIG? CONTACTEER ONS!

VLAIO

**Bel gratis 0800 20 555, mail info@vlaio.be
of surf naar www.vlaio.be**