BAN Flanders

Laatst gewijzigd op 26 jul 2024

Wat houdt de maatregel in

Business Angels Netwerk Flanders faciliteert matchmaking tussen business angels, en beloftevolle starters en groeiers. BAN Flanders coördineert een ledennetwerk van anonieme informele (private) investeerders met relevante knowhow in business vanuit (ex-)ondernemerschap, high level management of specifiek domeingebonden én hun professioneel netwerk. De vzw participeert zelf niet in deze ondernemingen. Het is aan de investeerder(s) zelf om te beoordelen al dan niet in zee te gaan met de onderneming (naargelang sector, bedrag, ...). Door haar enorme contactenbestand kan de vzw de zoekende ondernemer zeer degelijk begeleiden en gidsen.

BAN Flanders (voorheen BAN Vlaanderen) wordt financieel ondersteund door de Vlaamse overheid.

Wie komt in aanmerking

BAN Flanders richt zich tot jonge, startende en groeiende ondernemingen. Projecten in de sectoren kleinhandel, horeca en projectontwikkeling worden niet gefinancierd.

BAN Flanders is actief in heel Vlaanderen, België en biedt toegang tot een internationaal investeringskader voor ondernemers én business angels via waardevolle partnerships. Zo is de organisatie één van de 19 angel-netwerken in Europa en Canada, samengebracht onder Business Angels Europe, de BAE-koepel.

Wat zijn de financieringsvoorwaarden

De business angels investeren gemiddeld durfkapitaal tussen € 50.000 en € 185.000. Dit gebeurt in hoofdzaak in de vorm van een aandelenparticipatie.

BAN Flanders biedt verschillende financieringsinstrumenten aan. Direct Angel Investment (€ 25.000 – 1 miljoen) richt zich tot nieuwe projecten. AngelWings Crowdfunding richt zich tot nieuwe projecten die nog bijkomende financiering nodig hebben naast Direct Angel Investment (€ 5.000 – 25.000) en AccelerAngels vervolgfinanciering voor bestaande dossiers (€ 5.000 – 1 miljoen). Tenslotte beschikt BAN Flanders ook over een investeringsfonds waarover je meer informatie kan vinden in deze fiche van de Risicokapitaaldatabank Angelwise.

Naast financiële steun, stellen zij ook hun jarenlange ervaring en expertise ter beschikking aan de ondernemer, het zogenaamde 'wise money'. Business angels hebben vaak uitgebreide netwerken en contacten en kunnen, omwille van hun reputatie bijvoorbeeld, klanten en leveranciers over de streep trekken.

Na enkele jaren van groei (gemiddeld 5 tot 7 jaar) zal een "exit" gegenereerd worden en realiseren de business angels een financiële meerwaarde op hun aandelen.

Cofinanciering

Wanneer je in zee gaat met één of meerdere business angels via BAN Flanders kan je de kapitaalinbreng van de business angel aanvullen met de Cofinanciering van PMV.

Blijf op de hoogte

Wil je op de hoogte blijven van wijzigingen van deze maatregel en andere maatregelen in de Subsidiedatabank? Dat kan via de gratis 'Nieuwsbrief van de Subsidiedatabank'.

Contact

Voor meer informatie kan je terecht bij BAN Flanders of de provinciale projectcoördinatoren. Een overzicht van deze coördinatoren kan je terugvinden op de website www.ban.be/over-ban.

BAN Flanders

Officenter

Hendrik van Veldekesingel 150/7
3500 Hasselt
België

T 011 87 09 10

communicatie@ban.be

www.ban.be

Antwerpen: Jan Waegemans

j.waegemans@ban.be

M 0468 11 12 67

Oost- en West-Vlaanderen/Vlaams Brabant: Rik Van den Hende

r.vandenhende@ban.be

M 0495 60 46 40

Limburg/Vlaams-Brabant: Simon D'huys

s.dhuys@ban.be

M 0468 26 80 68

Brussel: Xavier Marchant

x.marchant@ban.be

M 0476 96 16 95

© VLAIO